

Tensiones en la relación capital-capital. El caso de los agentes vitivinícolas de San Juan.

Margarita Moscheni Bustos

Consejo Nacional de Investigaciones Científico y Tecnológico (CONICET) y Universidad Nacional de San Juan (UNSJ).

Resumen:

Hablar de uvas y vinos en Argentina remite necesariamente a la provincia de San Juan, segunda productora de uva, ubicada en la tradicional región vitivinícola cuyana. Allí, la vitivinicultura fue por muchos años la más importante actividad agroindustrial y los conflictos, acuerdos y tensiones entre sus agentes configuraron la historia económica del territorio. El presente artículo tiene como objetivo describir y comprender los agentes vitivinícolas de la provincia de San Juan, y las vinculaciones entre las fracciones intra-clase, seleccionando fundamentalmente la cadena uva-vino y uva-mosto. Para la descripción se realiza una clasificación de los agentes teniendo en cuenta los criterios de tamaño, tecnología y grado de integración.

Este trabajo es parte de una tesis doctoral, y tiene carácter de cualitativo, descriptivo y analítico. Para la recolección de datos se utilizó principalmente fuentes primarias, a través de la entrevista en profundidad. En total se realizaron 43 entrevistas a productores, industriales y comercializadores involucrados en el Circuito Productivo Vitivinícola (CPV) de San Juan, 7 informantes claves, entre ellos investigadores de distintas universidades y del INTA San Juan, y 14 a funcionarios y dirigentes sociales pertenecientes a la actividad.

Palabras claves: Agentes; Integración; Tecnología

Title: “Tensions and conflicts in the capital- capital relation. The case of the wine-making agents in San Juan”

Abstract: When we talk about grapes and vines in Argentina, we talk about the province of San Juan, the second national vine producer which is located in the traditional wine – maker region of Cuyo. In this place the viticulture was, for many years, the most important agro-industry activity and for this reason, the conflicts, agreements and tensions among the wine-makers agents structured the economic history of the zone. This article pretends make a description and understand the wine- makers agents and the different links among the under-class sectors taking, in an special way the grape- wine chain.

For the description it has made an agents classification taking in count the size, technology levels, and rank of integration.

This presentation takes part in a doctoral thesis and it is characterized as qualified, descriptive and analytic. The methods of searching information were complete and exhaustive interviews